

Senior Business Consultant & Account Manager

■ (m/w/d) ■ Aachen, Düsseldorf, teilweise remote



DEINE AUFGABEN

- Bestehende Kunden verstehen, begeistern und langfristig entwickeln
- Neue Kunden gewinnen und neue Geschäftsfelder für WDW erschließen
- Zuhören, und Automatisierungspotentiale beim Kunden identifizieren
- Gemeinsam mit Kunden Ideen entwickeln und komplexe technische Lösungen in konkrete, umsetzbare Projekte übersetzen
- Ehrlich beraten – auch, wenn daraus kein Projekt entsteht
- Angebote und Projektansätze gemeinsam mit unseren FachkollegInnen gestalten

DEIN PROFIL

- Mindestens 10 Jahre Erfahrung im IT-Projekt- oder Beratungsgeschäft
- Praktische Erfahrung in IT Account Management, Consulting, Business Analyse oder Projektleitung
- Gespür für Kunden und neue Geschäftsmöglichkeiten
- Technisches Verständnis und ein ausgeprägtes Denken in Lösungen
- Freude daran, neue Kontakte aufzubauen und Beziehungen zu entwickeln
- Authentisches Auftreten, unternehmerisches Denken und absolute Zuverlässigkeit
- Du bringst Themen ins Ziel und setzt konsequent um

WAS DU BEI UNS FINDEST

- Freiraum, Kunden und Geschäft eigenverantwortlich zu entwickeln
- Langfristige Partnerschaften statt kurzfristigem Vertriebsdruck
- Inhaltliche Verantwortung und direkter Einfluss auf Projekte
- Kurze Entscheidungswege und Zusammenarbeit auf Augenhöhe
- Sicherheit durch einen unbefristeten Vertrag
- 30 Tage Urlaub und flexible Remote-Arbeit
- Weiterbildung, starkes Equipment und JobRad-Leasing

KURZ ÜBER WDW

- IT-Dienstleister seit 1995
- 100+ Talente
- Aachen, Düsseldorf, Berlin
- Kernkompetenzen: Prozessautomatisierung, KI-Integration, Prozessberatung

Hört sich gut an?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung (unter Angabe der Kennziffer **WDW077H**):



Oliver Nellißen

Personal Manager

+49 241 936 885 07

Oliver.Nellissen@wdw-consulting.com